

INDAGINE ARISTEIA

SONDAGGIO SULL'EVOLUZIONE DELL'ATTIVITA' PROFESSIONALE DI DOTTORE COMMERCIALISTA

“La professione tra regole e mercato: aspettative e propensioni per il futuro”

3 – 10 dicembre 2007
(1.228 dottori commercialisti rispondenti)

Sondaggio svolto dall'Area economico-statistica della Fondazione Aristeia – Istituto di Ricerca dei Dottori Commercialisti tra il 3 e il 10 dicembre 2007 utilizzando il Sistema Indagini Aristeia, già impiegato per le indagini strutturali sulla professione di dottore commercialista, per la rilevazione trimestrale del clima di fiducia dei dottori commercialisti e per altri sondaggi, ultimi dei quali il Sondaggio Irap, svolto nel mese di maggio 2005¹, i Sondaggi Antiriciclaggio e Adempimenti fiscali, svolti nel mese di marzo 2007 e il sondaggio Controllo contabile e revisione svolto nel mese di aprile 2007. Il Sistema Indagini Aristeia ha inviato, per posta elettronica, il questionario “La professione tra regole e mercato: aspettative e propensioni per il futuro” a un campione selezionato di dottori commercialisti utilizzando il proprio database e il software dedicato. Tra il 3 e il 10 dicembre 2007 sono state raccolte 1.228 risposte. La struttura del campione è riportata nel paragrafo 17.

Presentazione dei risultati

I dati relativi alla struttura del campione riportati nell'ultimo paragrafo del presente documento mostrano una buona corrispondenza rispetto alla struttura dell'universo articolata per macroaree territoriali e sesso. Osservando i dati, si nota una leggera prevalenza degli uomini rispetto alle donne e un sottodimensionamento delle Isole.

Il documento è suddiviso in 17 paragrafi per ognuno dei quali sono riportati i dati percentuali in tabella e una rappresentazione grafica degli stessi.

Il primo paragrafo, relativo alla rilevazione della tipologia di studio, mostra una bassa percentuale di studi associati, il 25%. È probabile che il dato sia sottostimato. Va ricordato, infatti, che, sulla base di precedenti indagini, gli studi associati erano pari al 17% nel 2001 e al 26% nel 2003.

I dati sulla distribuzione per classi di addetti, riportati nel secondo paragrafo, mostrano come nel campione prevalgano nettamente gli studi di piccole dimensioni. Il 73%, infatti, si colloca nella classe 1-5 addetti.

Un'ultima caratteristica strutturale è mostrata nel terzo paragrafo ed è relativa al peso della consulenza fiscale e contabile che mostra valori elevati solo per il 63% del campione. Considerando anche chi ha dichiarato un peso normale, la percentuale sale all'89%.

Sul piano congiunturale, nell'analisi del trend di mercato, il campione dichiara di trovarsi in una tendenza generale favorevole, anche se mostra una particolare sofferenza per il settore degli incarichi professionali.

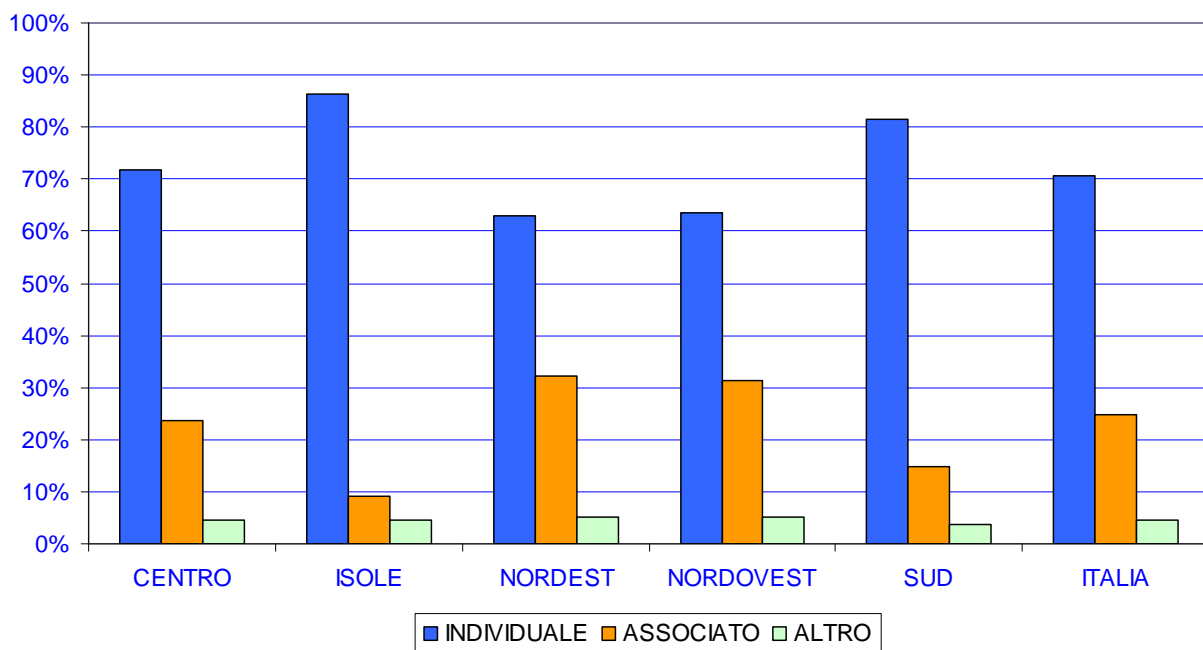
Sul piano delle aspettative, invece, il campione si mostra particolarmente pessimista, con ben il 61% che esprime valutazioni pessime o difficili. Un pessimismo imputabile, prevalentemente, alla situazione congiunturale o strutturale del mercato, piuttosto che alla situazione politica nazionale o alla riforma degli ordini professionali.

Sul piano delle prospettive rispetto a un anno prima, la percentuale di chi esprime giudizi negativi scende al 54%, anche se quella di chi esprime giudizi positivi è di appena il 6% contro l'11% nel caso delle aspettative sul futuro della professione.

¹ Consulta il sito www.indaginiaristeia.it.

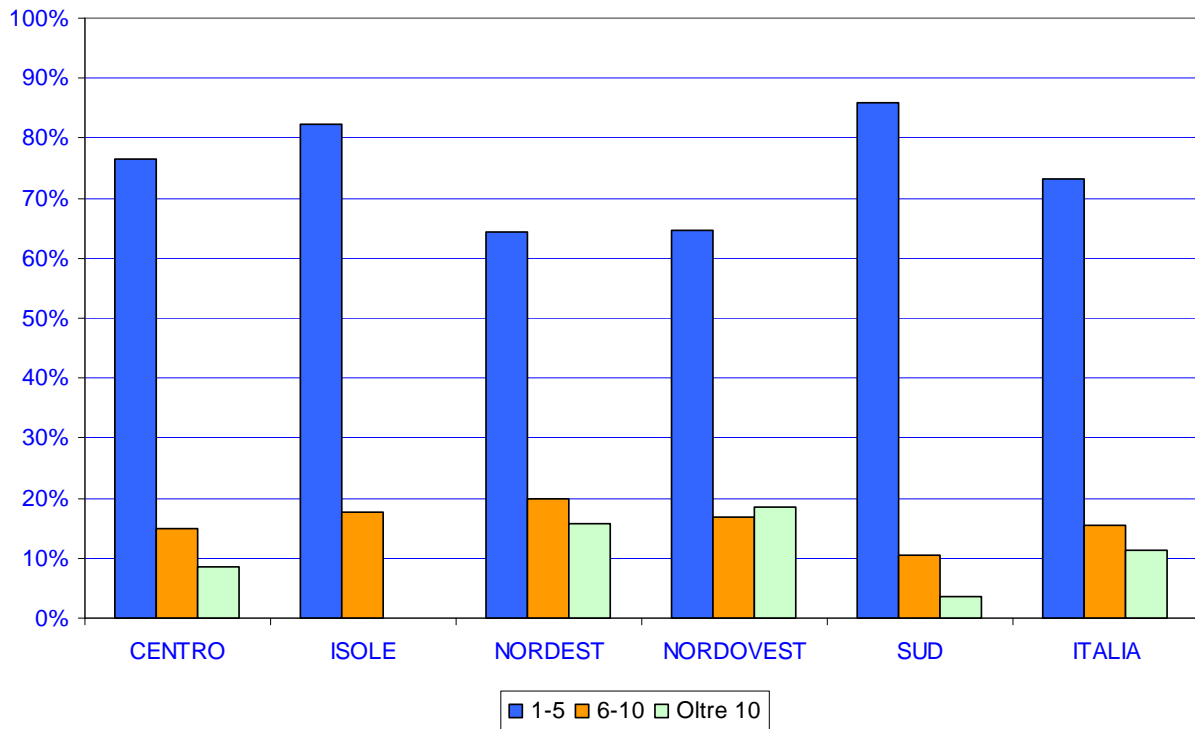
1. Tipologia di studio

MACROAREE TERRITORIALI	INDIVIDUALE	ASSOCIATO	ALTRO
CENTRO	72%	24%	5%
ISOLE	86%	9%	5%
NORDEST	63%	32%	5%
NORDOVEST	63%	31%	5%
SUD	82%	15%	4%
ITALIA	71%	25%	5%



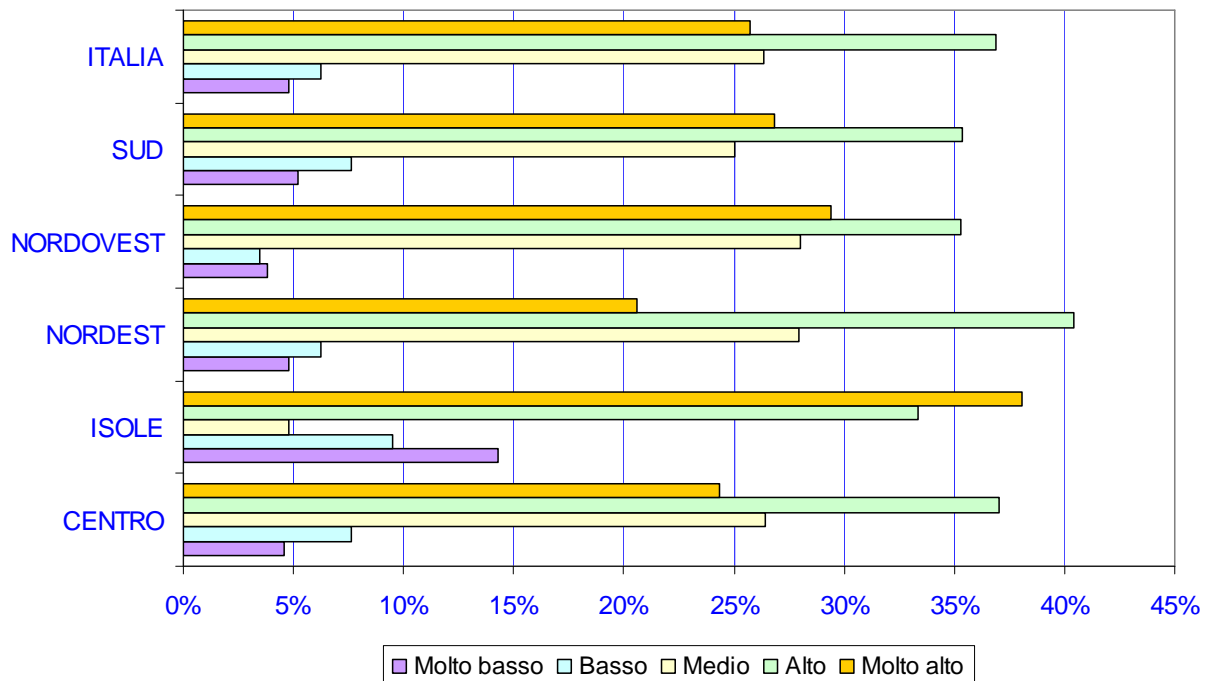
2. Classe di addetti dello studio

MACROAREE TERRITORIALI	1-5	6-10	Oltre 10
CENTRO	76%	15%	9%
ISOLE	82%	18%	0%
NORDEST	64%	20%	16%
NORDOVEST	65%	17%	18%
SUD	86%	10%	4%
ITALIA	73%	15%	11%



3. Il peso della consulenza fiscale e tributaria ordinaria insieme alla contabilità sulla complessiva attività professionale

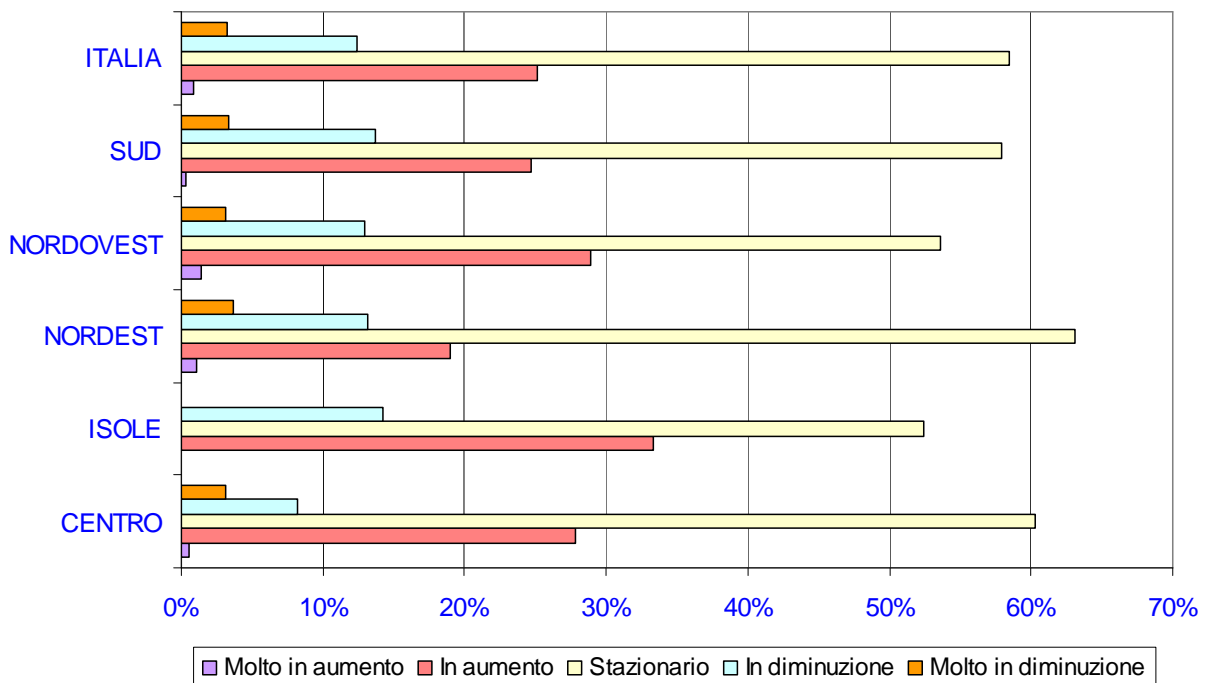
MACROAREE TERRITORIALI	Molto basso	Basso	Medio	Alto	Molto alto
CENTRO	5%	8%	26%	37%	24%
ISOLE	14%	10%	5%	33%	38%
NORDEST	5%	6%	28%	40%	21%
NORDOVEST	4%	3%	28%	35%	29%
SUD	5%	8%	25%	35%	27%
ITALIA	5%	6%	26%	37%	26%



4. Andamento congiunturale della clientela di carattere continuativo

(Clienti stabili a cui sono forniti continuativamente servizi di assistenza e consulenza per scritture contabili e dichiarazioni fiscali)

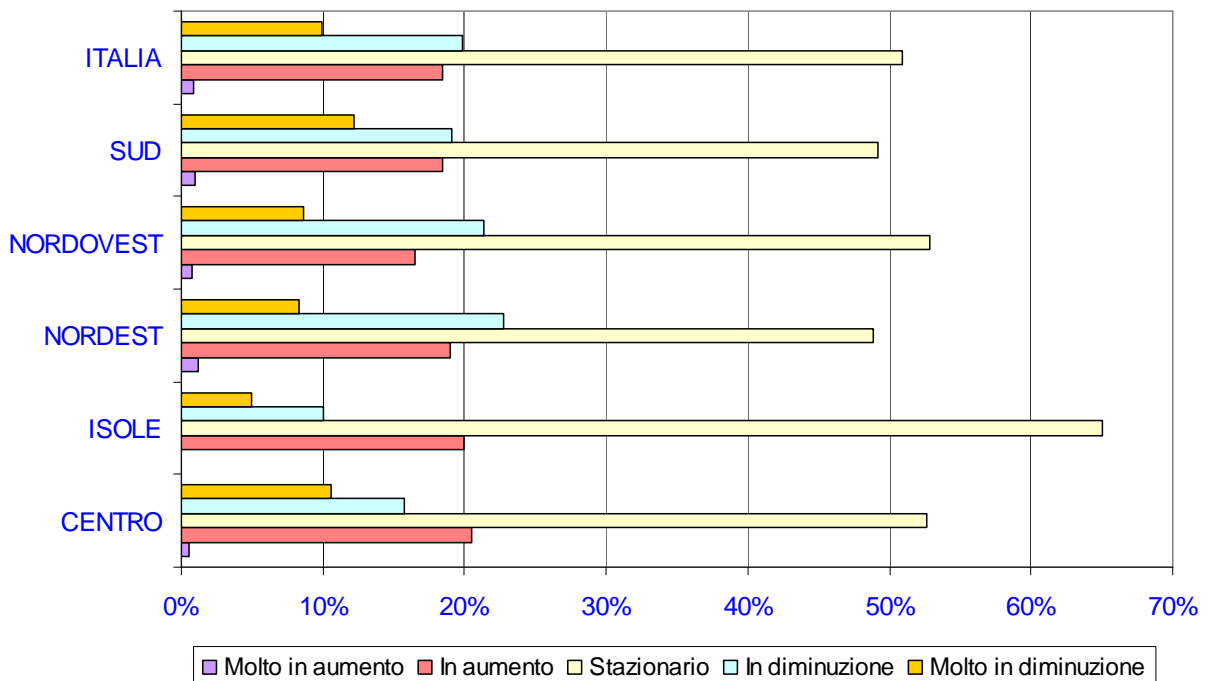
MACROAREE TERRITORIALI	Molto in aumento	In aumento	Stazionario	In diminuzione	Molto in diminuzione
CENTRO	1%	28%	60%	8%	3%
ISOLE	0%	33%	52%	14%	0%
NORDEST	1%	19%	63%	13%	4%
NORDOVEST	1%	29%	54%	13%	3%
SUD	0%	25%	58%	14%	3%
ITALIA	1%	25%	58%	12%	3%



5. Andamento congiunturale incarichi professionali derivanti dallo svolgimento di attività di interesse pubblico

(controllo legale conti, incarichi giudiziari, consulenza di parte)

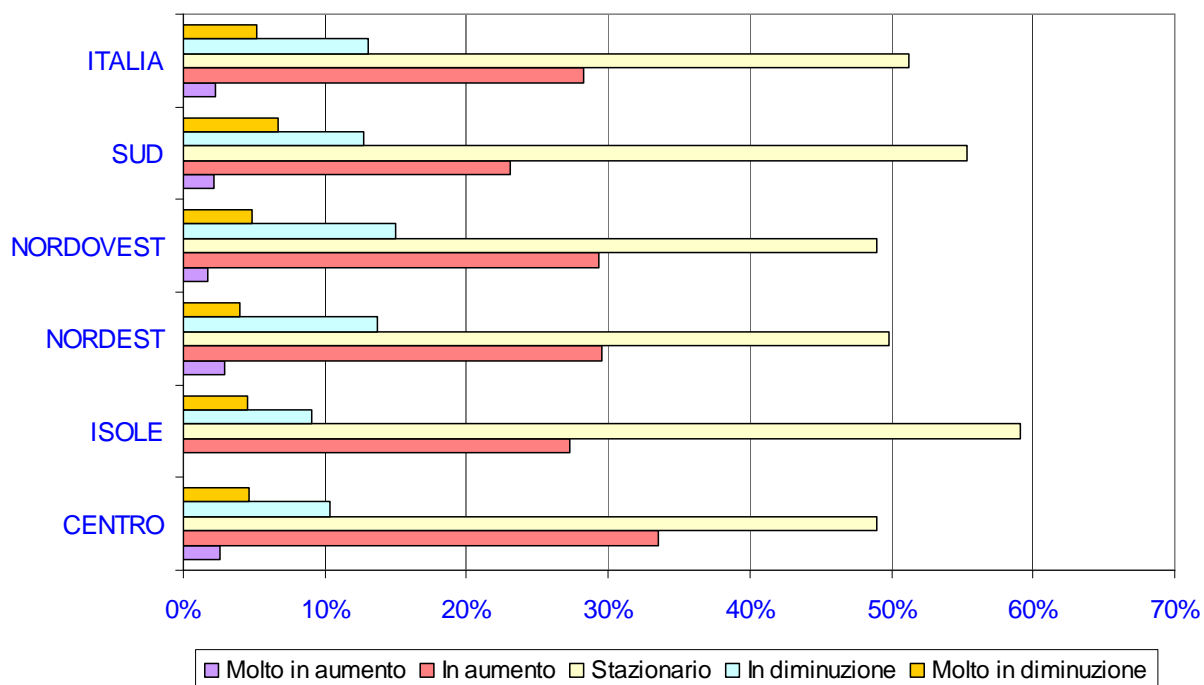
MACROAREE TERRITORIALI	Molto in aumento	In aumento	Stazionario	In diminuzione	Molto in diminuzione
CENTRO	1%	21%	53%	16%	11%
ISOLE	0%	20%	65%	10%	5%
NORDEST	1%	19%	49%	23%	8%
NORDOVEST	1%	16%	53%	21%	9%
SUD	1%	18%	49%	19%	12%
ITALIA	1%	18%	51%	20%	10%



6. Andamento congiunturale degli incarichi di consulenza diversi da quelli prestati alla clientela stabile

(consulenza specialistica in campo fiscale, gestionale, finanza agevolata e ogni altra forma di consulenza specialistica)

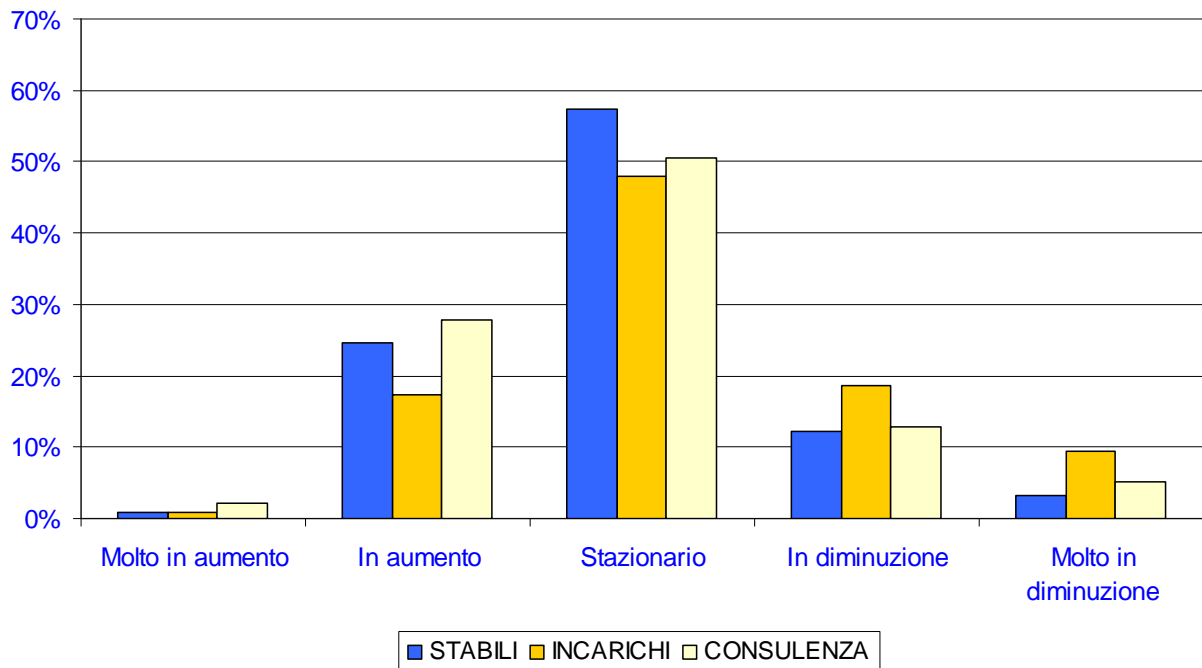
MACROAREE TERRITORIALI	Molto in aumento	In aumento	Stazionario	In diminuzione	Molto in diminuzione
CENTRO	3%	34%	49%	10%	5%
ISOLE	0%	27%	59%	9%	5%
NORDEST	3%	30%	50%	14%	4%
NORDOVEST	2%	29%	49%	15%	5%
SUD	2%	23%	55%	13%	7%
ITALIA	2%	28%	51%	13%	5%



7. Trend Italia

(Sintesi nazionale degli andamenti congiunturali)

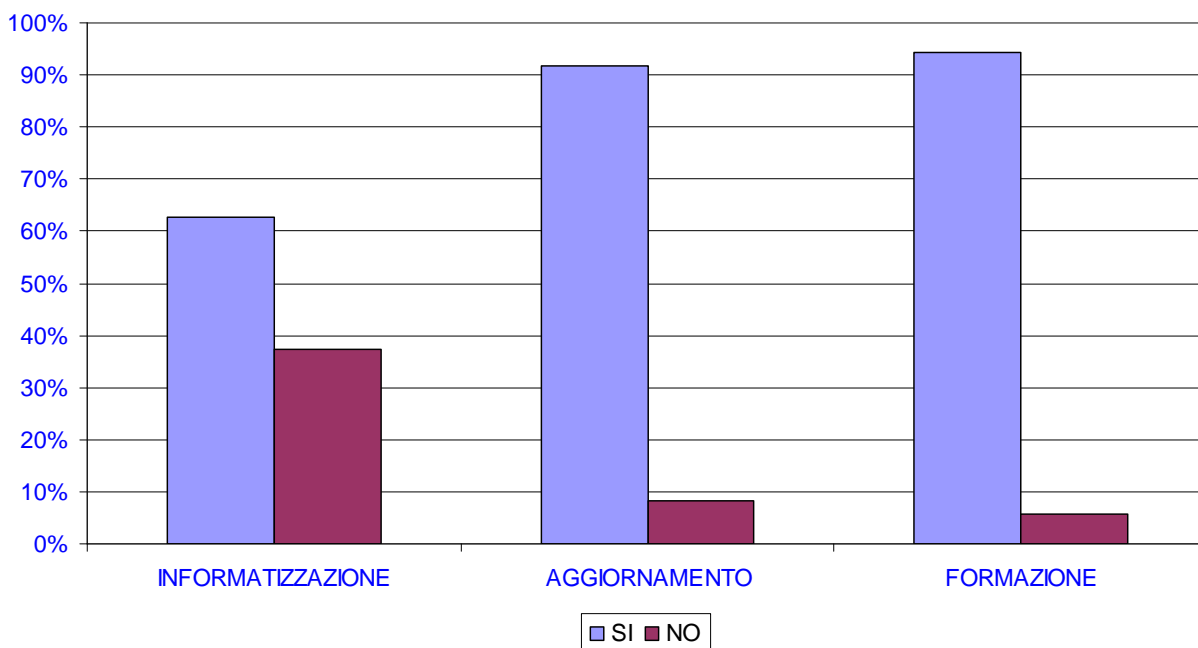
	Molto in aumento	In aumento	Stazionario	In diminuzione	Molto in diminuzione
STABILI	1%	25%	57%	12%	3%
INCARICHI	1%	17%	48%	19%	9%
CONSULENZA	2%	28%	50%	13%	5%



8. Investimenti effettuati nel corso del 2007

(professionisti che hanno sostenuto spese per investimento nel corso del 2007 nei settori indicati)

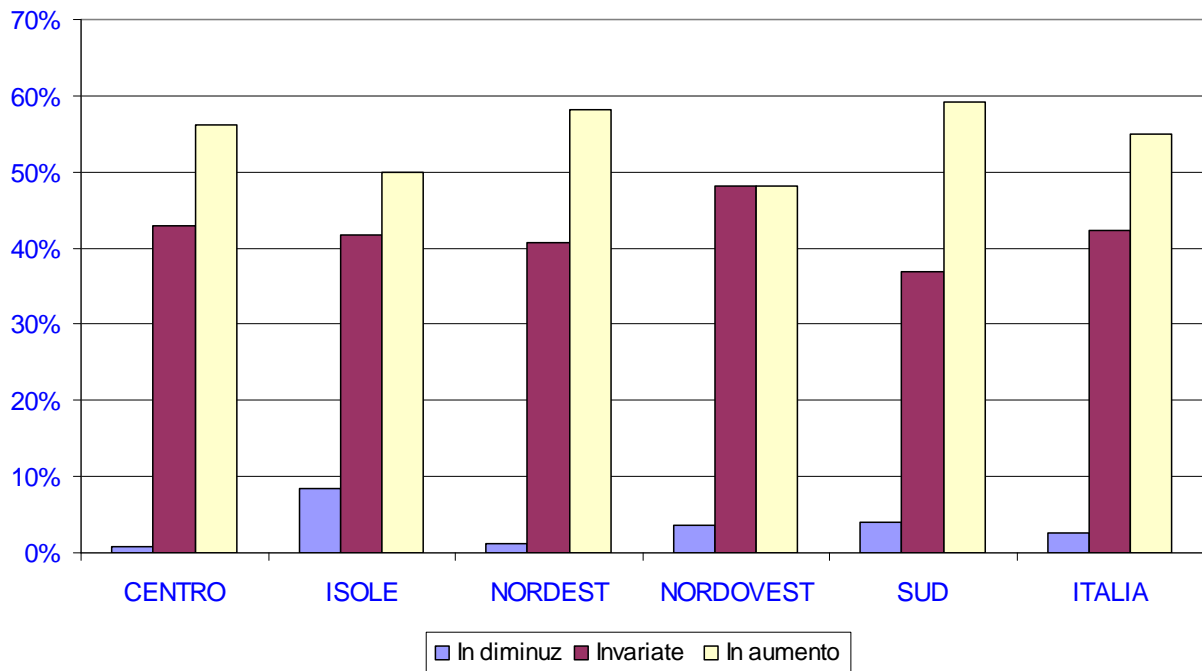
MACROAREE TERRITORIALI	Informatizzazione dello studio		Aggiornamento professionale		Formazione individuale	
	si	no	si	no	si	no
CENTRO	63%	37%	89%	11%	95%	5%
ISOLE	62%	38%	95%	5%	91%	9%
NORDEST	63%	37%	91%	9%	97%	3%
NORDOVEST	71%	29%	92%	8%	97%	3%
SUD	55%	45%	93%	7%	91%	9%
ITALIA	63%	37%	92%	8%	94%	6%



9. Investimenti in informatizzazione dello studio

(Tendenza della spesa per investimenti effettuata nel 2007 rispetto al 2006)

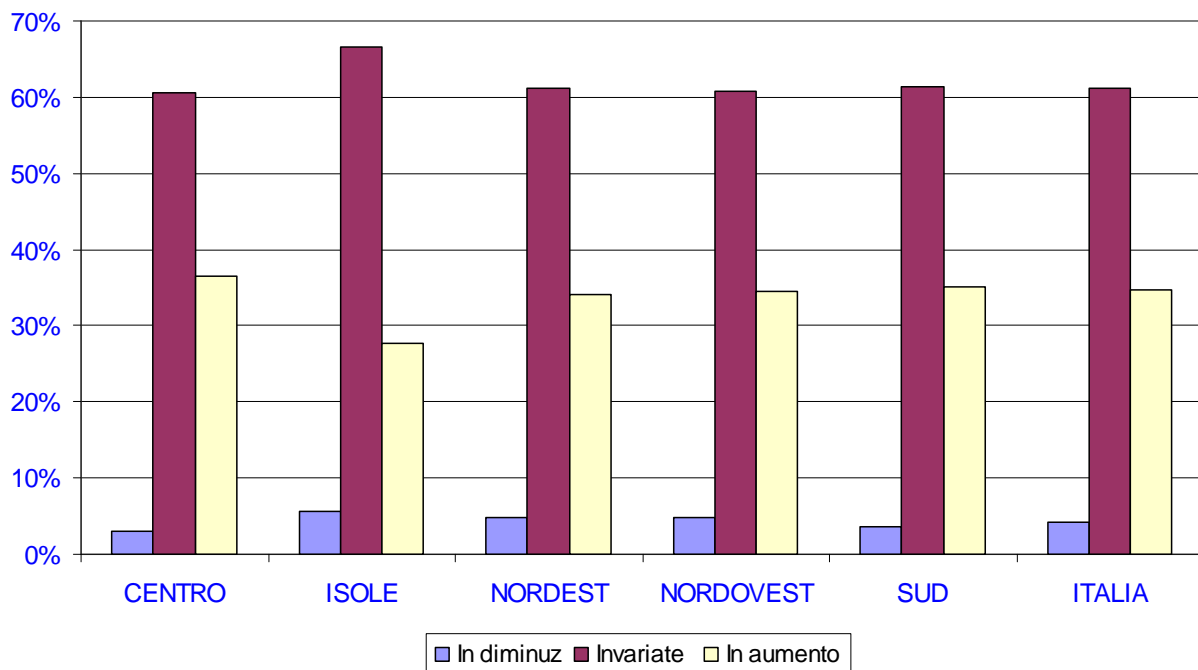
MACROAREE TERRITORIALI	In diminuzione	Invariate	In aumento
CENTRO	1%	43%	56%
ISOLE	8%	42%	50%
NORDEST	1%	41%	58%
NORDOVEST	4%	48%	48%
SUD	4%	37%	59%
ITALIA	3%	42%	55%



10. Investimenti in aggiornamento professionale

(Tendenza della spesa per investimenti effettuata nel 2007 rispetto al 2006)

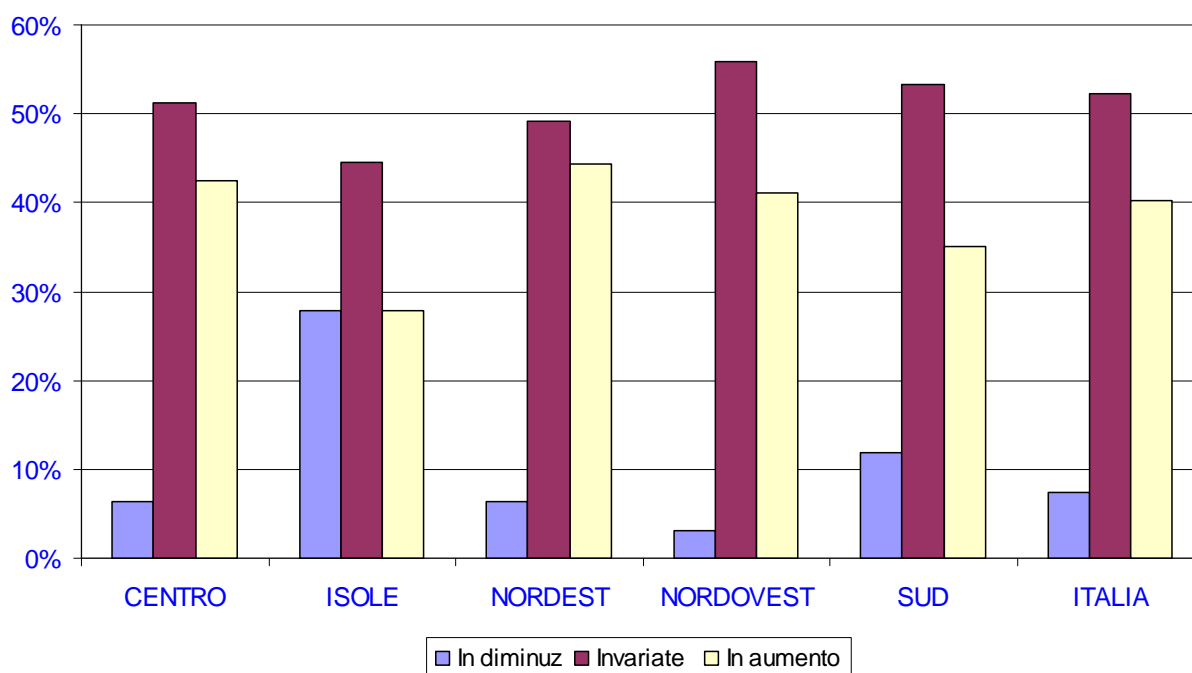
MACROAREE TERRITORIALI	In diminuzione	Invariate	In aumento
CENTRO	3%	60%	36%
ISOLE	6%	67%	28%
NORDEST	5%	61%	34%
NORDOVEST	5%	61%	34%
SUD	4%	61%	35%
ITALIA	4%	61%	35%



11. Investimenti in formazione individuale

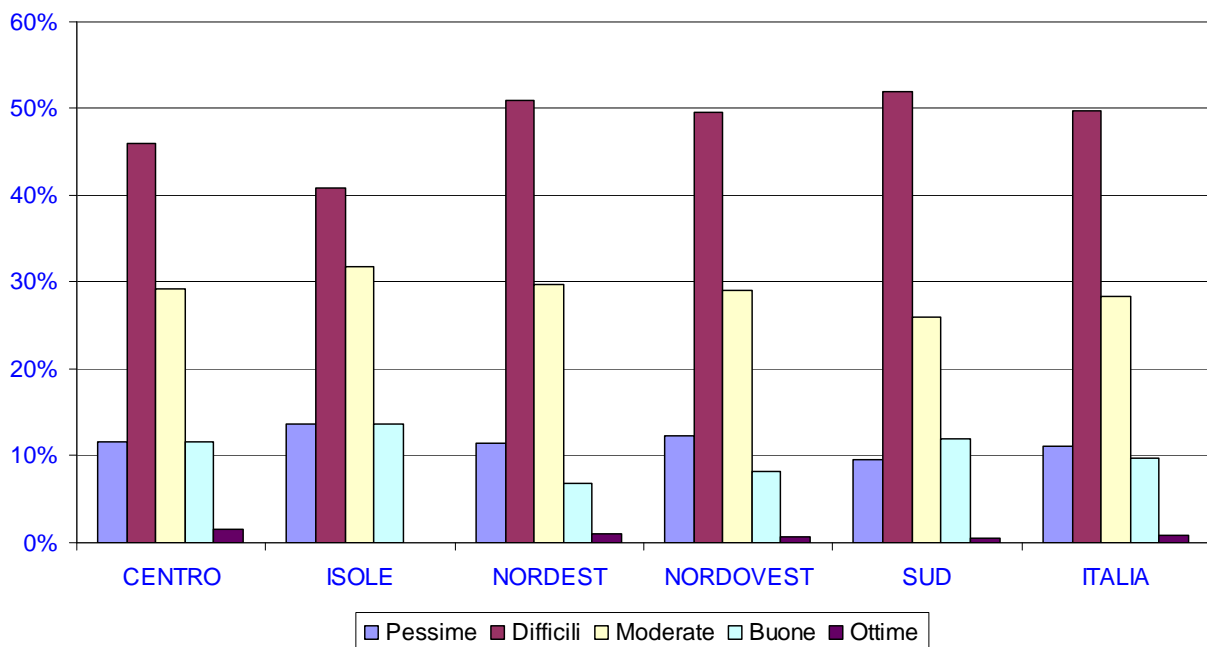
(Tendenza della spesa per investimenti effettuata nel 2007 rispetto al 2006)

MACROAREE TERRITORIALI	In diminuzione	Invariate	In aumento
CENTRO	6%	51%	42%
ISOLE	28%	44%	28%
NORDEST	6%	49%	44%
NORDOVEST	3%	56%	41%
SUD	12%	53%	35%
ITALIA	7%	52%	40%



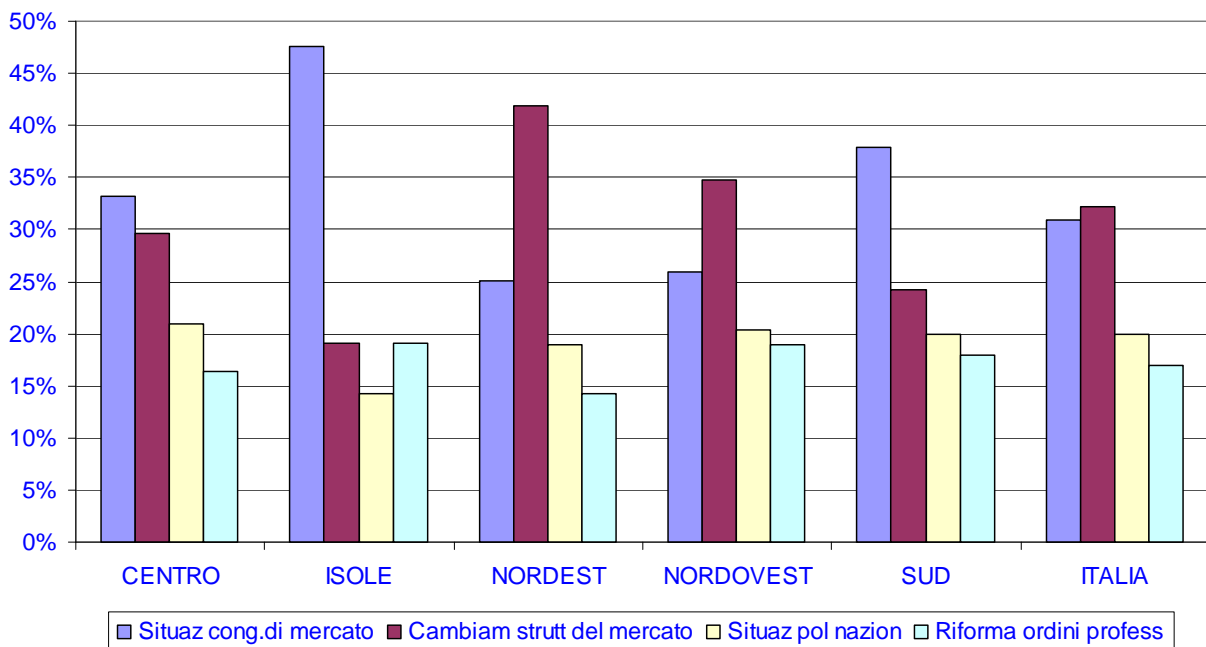
12. Aspettative rispetto al futuro della professione di dottore commercialista

MACROAREE TERRITORIALI	Pessime	Difficili	Moderate	Buone	Ottime
CENTRO	12%	46%	29%	12%	2%
ISOLE	14%	41%	32%	14%	0%
NORDEST	11%	51%	30%	7%	1%
NORDOVEST	12%	50%	29%	8%	1%
SUD	10%	52%	26%	12%	1%
ITALIA	11%	50%	28%	10%	1%



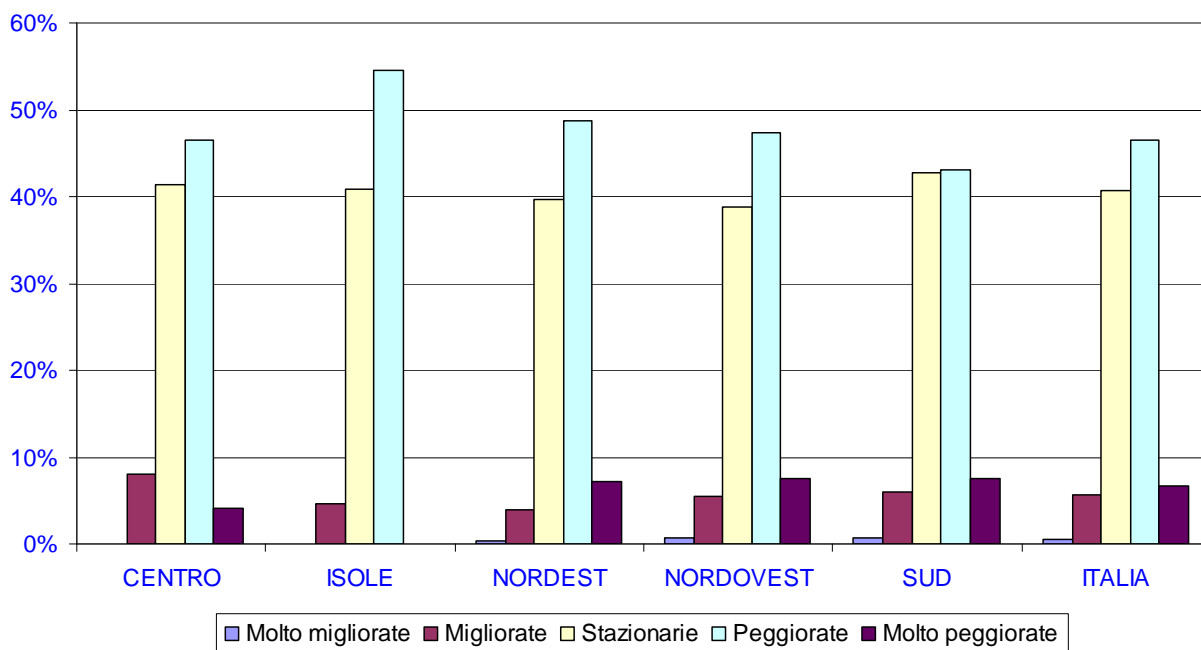
13. Fattori da cui dipendono le aspettative dichiarate

MACROAREE TERRITORIALI	Situazione congiunturale di mercato	Cambiamenti strutturali del mercato	Situazione politica nazionale	Riforma ordini professionali
CENTRO	33%	30%	21%	16%
ISOLE	48%	19%	14%	19%
NORDEST	25%	42%	19%	14%
NORDOVEST	26%	35%	20%	19%
SUD	38%	24%	20%	18%
ITALIA	31%	32%	20%	17%



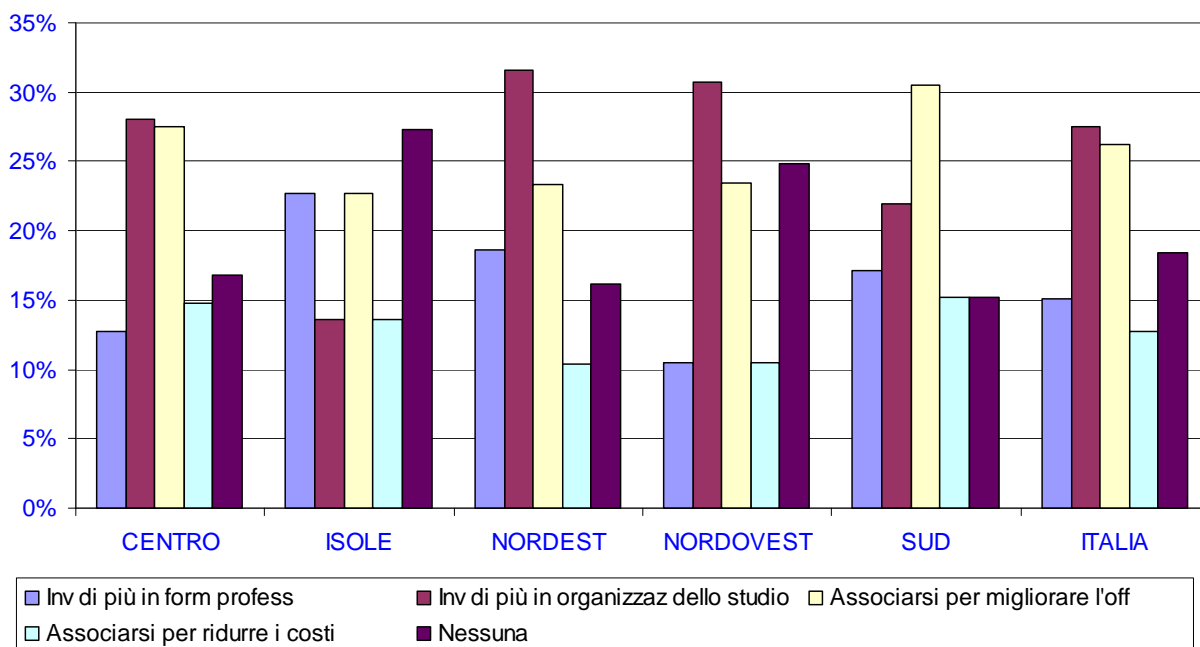
14. Prospettive della professione di dottore commercialista nel 2008 rispetto a un anno prima

MACROAREE TERRITORIALI	Molto migliorate	Migliorate	Stazionarie	Peggiorate	Molto peggiorate
CENTRO	0%	8%	41%	46%	4%
ISOLE	0%	5%	41%	55%	0%
NORDEST	0%	4%	40%	49%	7%
NORDOVEST	1%	5%	39%	47%	8%
SUD	1%	6%	43%	43%	7%
ITALIA	0%	6%	41%	46%	7%



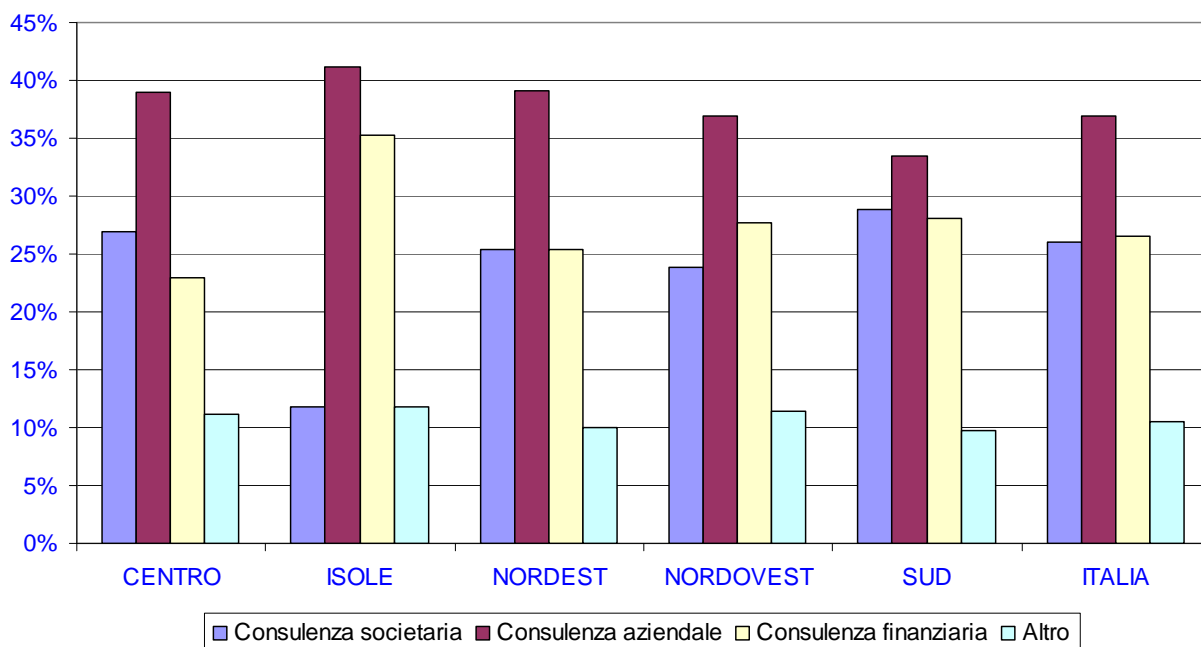
15. Propensione attuale sulla base delle aspettative e dei giudizi manifestati

MACROAREE TERRITORIALI	investire di più in formazione professionale	investire di più in organizzazione dello studio	associarsi per migliorare l'offerta	associarsi per ridurre i costi	nessuna
CENTRO	13%	28%	28%	15%	17%
ISOLE	23%	14%	23%	14%	27%
NORDEST	19%	32%	23%	10%	16%
NORDOVEST	10%	31%	23%	10%	25%
SUD	17%	22%	30%	15%	15%
ITALIA	15%	28%	26%	13%	18%



16. Aree professionali che si svilupperanno di più nei prossimi anni

MACROAREE TERRITORIALI	consulenza societaria	consulenza aziendale	consulenza finanziaria	altro
CENTRO	27%	39%	23%	11%
ISOLE	12%	41%	35%	12%
NORDEST	25%	39%	25%	10%
NORDOVEST	24%	37%	28%	11%
SUD	29%	33%	28%	10%
ITALIA	26%	37%	27%	11%



17. Campione di 1.228 Dottori Commercialisti

MACROAREE TERRITORIALI	Femmine		Maschi		Totale	
	Campione	Universo	Campione	Universo	Campione	Universo
CENTRO	22%	26%	78%	76%	17%	21%
ISOLE	23%	27%	77%	73%	2%	9%
NORDEST	22%	30%	78%	70%	24%	20%
NORDOVEST	21%	27%	79%	73%	25%	24%
SUD	15%	26%	85%	74%	29%	28%
ITALIA	20%	27%	80%	73%	100%	100%

